

AVK International søger en dynamisk salgslogistikkoordinator til de russisk-talende lande

Til vores Salgslogistikafdeling søger vi en erfaren kollega med god teknisk og kommerciel forståelse, der med godt humør og masser af energi er klar til nye udfordringer.

Stillingens formål er at sikre en optimal kundeservice i forbindelse med afgivelse af tilbud, ordreaflvikling og afklaring af logistikspørgsmål. Derudover vil du være back-up til vores eksterne salgansvarlige. Der er hovedsageligt tale om vores russisktalende kunder og større internationale kunder. Gode sprogkunderskaber er derfor en fordel i jobbet. Du vil blive en del af et dynamisk team, der hjælper hinanden på tværs af arbejdsopgaver og ansvarsområder.

Dine hovedarbejdsopgaver bliver at:

- udarbejde tilbud primært til projekter
- koordinere med vores eksportafdeling og direkte kunder
- kommunikere med kunder omkring leveringstider, ordrer og priser samt at være proaktiv omkring leveringssituationen på igangværende salgsordrer
- udarbejde prislister samt udarbejde og følge op på tilbud og leveringsperformance
- koordinere kundeforhold med de salgansvarlige
- være back-up på dine kollegers funktioner

Vi tilbyder:

- et spændende job i en fremtidsorienteret international koncern i vækst med en bred international kontakthorizont
- gode muligheder for både faglig og personlig udvikling og mulighed for at sætte dit personlige præg på jobbet
- en uformel og humoristisk omgangstone i hele virksomheden
- ansættelsesvilkår i overensstemmelse med stillingens indhold, din uddannelse og din erhvervmæssige baggrund

Vi forventer, at du:

- har erfaring med lignende opgaver
- er god til at opbygge og vedligeholde gode professionelle relationer
- er ansvars- og kvalitetsbevidst med sans for detaljer, og at du har evnen til at finde løsninger
- har gode kommunikationsevner. Det er et krav, at du taler og skriver engelsk. Derudover er det en fordel, hvis du taler og skriver russisk
- kan arbejde selvstændigt, men samtidig er en teamplayer med gode samarbejdsevner

Vi forventer, at du har en kommerciel baggrund med en teknisk forståelse eller omvendt. Der kan være flere indgangsvinkler til jobbet. Det vigtigste er, at du har en bred salgs- og logistikforståelse.

Vil du vide mere om stillingen, kan du kontakte Mogens Winther Jørgensen på 87 54 21 70 eller mogjor@avk.dk

Send din ansøgning nu

Send din ansøgning og CV til hr@avk.dk senest den 25/11-2019. Skriv Salgslogistikkoordinator i emnefeltet. Vi holder samtaler løbende, da vi ønsker stillingen besat hurtigst muligt.

Vi glæder os til at høre fra dig!



AVK-koncernen

AVK-koncernen er global markedsleder inden for ventiler og brandhaner, som indgår i vitale infrastrukturer i form af vand- og gasforsyning, spildevandsbehandling og brand-bekæmpelse. AVK er familieejet og har hovedsæde i Skovby/Galten nær Aarhus. Koncernen består af mere end 100 produktions- og salgsselskaber på verdensplan og beskæftiger ca. 4.000 medarbejdere.

AVK International A/S

Hos AVK International kombinerer vi vores egen-producerede ventiler og tilbehør med produkter fra resten af AVK-koncernen og markedsfører en komplet produktpakke til Kontinentaleuropa, Rusland, Centralasien, Kaukasus og Nordafrika. Vi beskæftiger ca. 250 medarbejdere og omsætter for ca. 600 mio. kr. om året.



AVK International A/S

www.avkvalves.eu
www.avkventiler.dk